

RECRUTE

Commercial Itinérant H/F

ANNONCE ACTUALISÉE LE :

30 /09 /18

ENTREPRISE :

Groupe Émile

TYPE CONTRAT :

CDD 6 mois

EXPÉRIENCE :

Expérience en agro-alimentaire / Domaine GMS souhaitée

HORAIRES DE TRAVAIL :

A définir

SALAIRE :

24 000 € bruts annuel + Variable

LOCALISATION POSTE :

Chemin des Oliviers
30130 Pont-Saint-Esprit

Récapitulatif du poste :

Le Groupe Émile déploie la gamme de produits bio : « Le Moulin de mon Père ».

Sous la responsabilité du Directeur commercial, vous avez en charge le développement et l'implantation de cette marque destinée à la GMS, selon la stratégie d'approche commerciale définie par la direction.

Le secteur d'activité s'étend sur l'ensemble du réseau France métropolitaine.

Votre mission :

- Représenter, présenter et implanter l'image de l'entreprise, de la marque et des produits
- Réaliser la prospection commerciale auprès des entreprises B2B pour la recherche de nouveaux marchés
- Visiter les prospects en se déplaçant quotidiennement dans le périmètre géographique défini
- Négocier et faire signer de nouveaux contrats de vente
- Informer, conseiller et fidéliser la clientèle
- Assurer le suivi des dossiers clients
- Effectuer les tâches administratives diverses
- Proposer et assurer les opérations commerciales et de promotion des produits sur le réseau France.
- Être le lien entre la Direction et la clientèle

Votre profil :

Titulaire d'une formation dans le domaine du commerce, vous avez une expérience de la vente en B to B et une bonne connaissance du réseau GMS.

Vous maîtrisez l'art de la persuasion et de la négociation.

Vous êtes mobile sur le territoire France.

Vous maîtrisez les outils informatiques (internet, word, excel).et avez un bon niveau d'expression écrite et orale.

Autonomie et disponibilité seront des leviers de votre réussite pour ce poste.