

## RECRUTE

### Commercial sédentaire / Responsable réseau Bio H/F

#### ANNONCE ACTUALISÉE LE :

15 /11 /18

#### ENTREPRISE :

Groupe Émile

#### TYPE CONTRAT :

CDI

#### EXPÉRIENCE :

Expérience dans la vente en B  
to B Réseau de distribution  
spécialisé Bio

#### HORAIRES DE TRAVAIL :

35 H

#### SALAIRE :

36 000 € bruts annuel +  
Variable

#### LOCALISATION POSTE :

Chemin des Oliviers 30130  
Pont-Saint-Esprit

#### Récapitulatif du poste :

Le groupe Émile est une entreprise de l'agro-alimentaire spécialisée dans la production et la distribution de produits Bio.

Sous la responsabilité du Directeur commercial, vous avez en charge, dans le cadre de la stratégie globale de l'entreprise, la gestion et l'animation du Service Commercial France.

Vous managez une équipe d'assistantes commerciales et une équipe de 4 commerciaux Itinérants sur la zone France.

#### Votre mission :

- Réaliser la prospection commerciale auprès du réseau de vente spécialisé Bio.
- Assurer le suivi des dossiers clients
- Suivre et organiser le service commandes.
- Proposer et assurer les opérations commerciales et de promotion des produits sur le réseau Bio.
- Effectuer les tâches administratives diverses.
- Être le lien entre la Direction commerciale, l'équipe terrain, et l'équipe sédentaire.
- Manager les forces en place sur
- Gestion des grands comptes en collaboration avec la direction commerciale
- Appuyer le service commercial dans la saisie de commandes.

#### Votre profil :

Titulaire d'une formation dans le domaine du commerce, vous avez une expérience de la vente en B to B.

Vous maîtrisez l'art de la persuasion et de la négociation.

Vous appréciez travailler en équipe et avez des compétences en management.

Vous maîtrisez les outils informatiques (internet, word, excel).et avez un bon niveau d'expression écrite et orale.

Prise d'initiatives et organisation seront des leviers de votre réussite pour ce poste.