



## RECRUTE

### Attaché(e) commercial(e) Grand Est

ANNONCE ACTUALISÉE LE :

09 /09 /19

ENTREPRISE :

Groupe Émile

TYPE CONTRAT :

CDI

EXPÉRIENCE :

3 à 5 ans souhaitée  
Réseau Bio ou GMS

HORAIRES DE TRAVAIL :

Forfait jour

SALAIRE :

Fixe selon profil  
+ 30 % Variable  
+ Intéressement

LOCALISATION POSTE :

Sur secteur :  
Nord, Est et Île-de-France

#### Récapitulatif du poste :

Le Groupe Émile, PME familiale située dans le Gard, distribue sa gamme d'huiles alimentaires et cosmétiques biologiques auprès du réseau spécialisé des détaillants bio.

Sous la responsabilité du Responsable commercial, l'attaché(e) commercial(e) fidélise une clientèle active et prospecte les clients potentiels pour conquérir de nouvelles parts de marché, selon la stratégie d'approche commerciale définie par la direction.

Le secteur d'activité s'étend sur le Nord, l'Est et l'Île-de-France (20 départements / IDF).

#### Votre mission :

- Définir et identifier les cibles commerciales
- Effectuer de la prospection commerciale
- Fidéliser la clientèle
- Assurer le développement et le suivi commercial
- Gérer la relation client
- Effectuer un reporting de son activité (indicateurs ...)

#### Votre profil :

Titulaire d'une formation dans le domaine du commerce vous avez une expérience de 3 à 5 ans en réseau bio ou GMS.

Vous maîtrisez l'art de la persuasion et de la négociation.

Vous êtes mobile sur le territoire Nord / Est et Île-de-France.

Vous maîtrisez les outils informatiques (internet, word, excel), et avez un bon niveau d'expression écrite et orale.

Autonomie, organisation, et disponibilité seront des leviers de votre réussite pour ce poste.