

RECRUTE

Responsable développement commercial BtoB

ANNONCE ACTUALISÉE LE :

13/08/2021

ENTREPRISE :

Huilerie Emile Noël

TYPE CONTRAT :

CDI

EXPÉRIENCE :

3-5 ans

HORAIRES DE TRAVAIL :

Forfait jour

SALAIRE :

Selon profil

LOCALISATION POSTE :

Pont-Saint-Esprit - GARD
(50 min Avignon)

L'entreprise :

Le Groupe Emile, entreprise familiale 100% Bio fondée en 1920 à Pont-Saint-Esprit est en plein développement en France et à l'international. Acteur majeur dans le réseau des magasins Bio avec les marques Emile Noël et Emma Noël, présent en GMS avec Le Moulin de mon Père et actif en BtoB via la structure Groupe Emile Ingrédients et Solutions, le Groupe Emile bénéficie d'un savoir-faire reconnu en termes de Sourcing, Extraction, Innovation et Qualité.

Votre mission :

Rattaché(e) au Directeur du Développement, vous avez la charge de la fidélisation et du développement commercial auprès de nos actuels et futurs clients BtoB (industries agroalimentaires & cosmétiques) en France & à l'international.

- Mise en oeuvre des plans d'actions nécessaires à l'atteinte des objectifs commerciaux
- Analyse des segments produits/clients/réseaux/pays & veille concurrentielle
- Gestion et optimisation du portefeuille de produits alimentaires et cosmétiques et élaboration de nouvelles offres produits et/ou services
- Pilotage de la politique de prix et de la rentabilité des gammes et des actions menées
- Développement des outils & actions de communication propres au BtoB
- Pilotage des process administratifs & qualité
- Mise en place d'un reporting régulier de l'activité
- Optimisation du fonctionnement interne pour gagner en efficacité et fluidité

Votre poste nécessite une coordination quotidienne avec de nombreux services internes de l'entreprise en plus d'une sensibilité clients.

Vos actions et votre vision d'évolution des marques permettent le développement dynamique et pérenne de l'activité BtoB.

Votre profil :

- Formation Bac +4/+5 : Commerce / Marketing / Ingénieur
- 3-5 ans d'expérience sur un poste équivalent
- Force de proposition, vous vous appuyez sur une bonne capacité d'analyse et de synthèse et êtes à l'aise avec les chiffres
- Autonome, rigoureux(se) et aimant le travail en équipe, vous êtes reconnu(e) pour votre dynamisme.
- Anglais requis